



הדרך אל המטרה

הצבת מטרה כלכלית מעובד על פי עמותת "פעמונים"

מטרות הפעילות:

- הגדרת יעד כלכלי - מטרה שעבורה אני רוצה לחסוך
- המחשת הצורך בתכנון כאמצעי להשגת מטרה כלכלית

אביזרים:

- דפי מבוך
- דפי מטרה
- כלי כתיבה

מהלך הפעילות:

שלב א':

מחלקים את דפי המבוך ומבקשים מהמשתתפים לפתור אותו תוך דקה. סביר להניח שרובם לא יצליחו בזמן כ"כ קצר. נשאל: למה לא הצלחתם? מה דרוש לכם כדי להצליח במשימה?

כדי להצליח לפתור את המבוך דרוש זמן ארוך יותר כדי לתכנן את המסלול, לבחון את הדרכים האפשריות, לנסות ולחזור שנית עד שמגיעים למטרה.

איפה זה פוגש אותנו בחיים? כמעט כל הזמן. כל משימה העומדת בפנינו מצריכה תכנון ומחשבה מוקדמת. החל מפעולות פשוטות כמו: יציאה מהבית לטיול, לים או לחברים, הכנת ארוחה, אירוע משפחתי וכלה בפעולות מסובכות כמו: בניית בית, הקמת עסק וכו'.

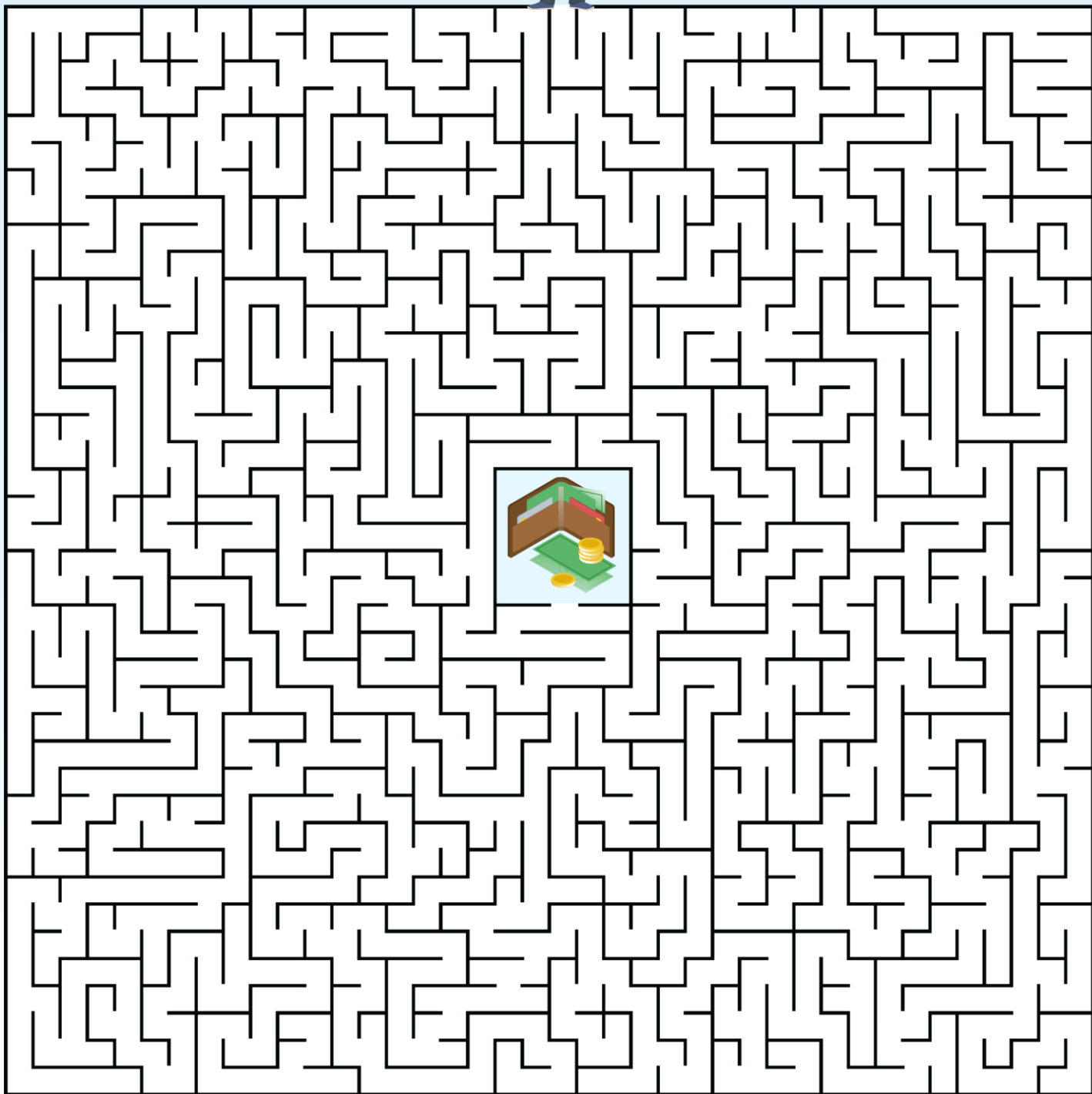
כעת, ניתן לפתור את המבוך ללא הגבלת זמן ובעזרת תכנון המסלול.

שלב ב':

כאשר פועלים לפי תוכנית, קל הרבה יותר להשיג את המטרה.

חישובו על מטרה, אותה הייתם רוצים להשיג. התמקדו במטרה כלכלית הגיונית ואמיתית שדרוש לכם כסף כדי להשיג אותה. חשבו על מטרה שבשבילה אתם מוכנים להתאמץ ולחסוך כסף.

מצאו את הדרך אל המטרה



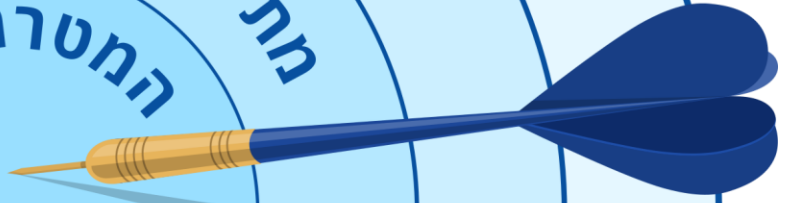


איך אשיג את המטרה? מה הפעולות שעליי לעשות?

כמה זה יעלה לי?

מתי אני רוצה להגיע אליה?

המטרה שלי...



חשוב להנחות את המשתתפים כיצד למלא את דף המטרה.

נקודות חשובות:

- בהגדרת המטרה – יש להגדיר יעד ברור, מדויק ובר השגה.
- מתי אני רוצה להגיע? - חשוב להגדיר את הזמן כדי לדעת כמה זמן יש לנו לחסוך ולפי זה לגזור כמה עלינו "לשים בצד" כל חודש.
- כמה זה יעלה – חשוב להגדיר סכום כמה שיותר מדויק, לבדוק באינטרנט, לערוך סקר שוק, לבקש הצעות מחיר ע"מ להגיע לסכום אמיתי.
- איך אשיג את המטרה – כמה כסף עלינו לחסוך בכל חודש? איך נשיג את הכסף? - בחינת האפשרויות הרלוונטיות.

לדוגמא:

המטרה שלי היא להוציא רישיון נהיגה

מתי אני רוצה להגיע אליה? 1.8.19

כמה זה יעלה לי? 4500-5000 ₪

איך אשיג את המטרה? על"י "לשים בצד" 800 ₪ בכל חודש. אני עובד במכולת ליד הפנימייה ומרוויח 1000 ₪. אוכל להשתמש כל חודש ב-200 ₪

אפרסם מודעה לשטיפת רכבים של העובדים ואוכל להגדיל את ההכנסה בכ-100 ₪ לחודש.

שימו לב!

יכול להיות מצב שבו אין אפשרות להגיע אל המטרה בזמן שהקצבנו. במצב כזה נוכל לחשוב יחד עם המשתתפים על חלופות. לדוגמא: להרחיק את מועד הגשמת המטרה, לנסות להגדיל את ההכנסה החודשית וכדו'.